

Aktuell suchen wir Sie im Rahmen einer Stellennachbesetzung zum nächstmöglichen Termin als

Gruppenleiter Vertrieb (m/w/d)

Als Familienunternehmen in der 2. Generation mit fast 30 Jahren Erfahrung stellen wir als anerkannter Lohnhersteller sowohl für national als auch international tätige Unternehmen der kosmetischen Industrie flüssige und halbfeste kosmetische Mittel nach Vorgaben der Kunden her. Unsere Kunden schätzen unseren umfangreichen Service, der sich je nach Wunsch vom Einkauf der Rohstoffe und Packmittel bis hin zur Versandlogistik erstreckt. Derzeit beschäftigt das Unternehmen ca. 100 Mitarbeiter.

Das bieten wir Ihnen:

- ein jung geführtes Unternehmen
- Wir bieten Ihnen eine 37,5 Stundenwoche bei Vollzeit mit flexiblen Arbeitszeiten in Gleitzeit und Homeoffice.
- Sie erhalten zusätzlichen Urlaub und Prämien schon ab dem 5. Jahr der Betriebszugehörigkeit.

Das erwartet Sie bei uns:

- Sie verkaufen Dienstleistungen entsprechend gesteckter Vertriebsziele.
- Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen auf, akquirieren Neukunden und bauen den bestehenden Kundenstamm aus.
- Sie führen Kundenbesuche durch, erstellen Turnuspläne und Besuchsprotokolle.
- Sie erarbeiten kundenspezifische Lösungsansätze (Machbarkeitsprüfungen / Realisierungsmöglichkeiten).
- Sie bereiten Vertragsverhandlungen vor und führen diese bis hin zum Vertragsabschluss.
- Sie wirken bei der Erstellung von Verkaufsstrategien und der Entwicklung neuer Vertriebsansätze mit.
- Sie steuern und kontrollieren alle Vertriebsaktivitäten innerhalb der Gruppe.
- Sie erstellen Analysen, Verkaufsstatistiken und betriebswirtschaftlichen Kennziffern.

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und haben bereits erste Berufserfahrungen gesammelt.
- Sie haben ausgeprägte Analytik- und MS-Office Kenntnisse.
- Sie arbeiten selbständig, leistungs- und kundenorientiert, sind absolut zuverlässig, verhandlungssicher und diskret, durchsetzungsfähig, teamfähig
- Gute Kommunikation und Organisation

Werden Sie jetzt Teil unseres Unternehmens!
Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung an:

Promix Cosmetics GmbH & Co. KG

Angelika Behrens
Mecklenburger Straße 7
16909 Wittstock

Telefon: +49 (0) 3394-4779-16
E-Mail: bewerbung@promix.de
(Dateianhänge bis max. 5 MB)

Wir freuen uns auf Sie!

Bitte haben Sie Verständnis, dass wir Kosten, die im Zusammenhang mit Ihrer Bewerbung entstehen, nicht erstatten (z.B. Anfahrt und Reisekosten).